

ANNONCE COMMERCIAL(E) ILE DE FRANCE

EKIA, marque experte de l'anti-âge bio, lancée en avril 2009, recrute, afin d'augmenter ses parts de marché et d'accélérer son développement

Un(e) Commercial(e) Région Ile de France

De formation commerciale ou diplômé(e) d'une école d'esthétique, vous avez développé pendant plusieurs années des comptes prospects du secteur de la cosmétique et/ou de la pharmacie et/ou parapharmacie. Dynamique, indépendant(e) et pourvu(e) d'une bonne aisance relationnelle, vous avez le goût du challenge. Votre motivation et votre capacité à prospecter sont vos atouts pour vous permettre de mener à bien vos actions commerciales.

Si vous répondez à ce profil, nous vous invitons à venir nous faire découvrir vos talents en contribuant au développement d'une toute nouvelle marque en pleine croissance. En étroite collaboration avec la créatrice de la marque, vous mettrez en œuvre des stratégies de développement commercial auprès de nouveaux comptes.

Votre mission (CDI, salaire fixe + variable) :

- Optimisation et développement du CA de votre secteur par des actions de prospection
- Identification des prospects et développement du portefeuille clients
- Commercialisation de l'ensemble de la gamme auprès des points de vente
- Elaboration et négociation des offres commerciales
- Gestion des comptes clients (prises de commandes, suivis, proposition d'animations et de formation, autres actions...)
- Définition et mise en œuvre des stratégies de développement commercial
- Visites régulières des clients
- Faire remonter au siège les informations utiles au développement de la marque (retour sur les produits, la marque, etc...)

Pour mieux nous connaître, visitez notre site internet :

www.ekia-cosmetiques.com.

Pour postuler :

- 1) Adressez votre candidature (lettre de motivation, CV et photo) à m.mudry@ekia-cosmetiques.com
- 2) Ou répondez par le biais du site

Nous vous en remercions d'avance.